

Know How-Gewinn auf Ihr Budget und Ihre Bedürfnisse abgestimmt !



Die Herausforderungen des Handels erfordern ein permanentes Dazulernen und Updates der Erfahrungen, denn Rezepte von gestern haben heute nur eine geringe oder keine Halbwertszeit mehr.

Um auch zukünftig optimal aufgestellt zu sein bietet die CONVENTA ein breites Angebot an konzeptionellen Beratungs- und unterstützenden Dienstleistungen in den Themenfeldern Online-Handel, Omnichannel-

Positionierung, Social-Media-Auftritt, digitale Geschäftsprozesse, Nachfolge, Mitarbeiter und Organisation.

Die Berater der CONVENTA verfügen über praxisnahes Wissen und fundierte Erfahrungen in allen Themenfeldern, die ein modernes Handelsunternehmen heute benötigt, um am Markt erfolgreich aufzutreten.

- Sie wollen Ihre Vertriebswege ausbauen und benötigen ein fundiertes Konzept, wie sie vorgehen sollen?
- Sie wollen ihre Werbestrategie dorthin verlagern, wo sich ihre Kunden tummeln?
- Sie suchen händeringend Mitarbeiter und wissen nicht wie und wo Sie neue finden können?
- Sie wollen Ihr Unternehmen übergeben oder verkaufen und suchen Unterstützung für den gesamten Prozess?
- Ihre Organisation hat Sand im Getriebe und belastet damit die geschäftlichen Abläufe?
- Sie suchen eine strategische und betriebswirtschaftliche Steuerung Ihrer Filialen und E-Commerce-Kanäle mit einer passenden Profitcenterrechnung?
- Sie wünschen eine Steigerung Ihres E-Commerce Erfolges und suchen entsprechende Optimierungsmaßnahmen?
- Sie benötigen Unterstützung um Ihre betriebswirtschaftlichen Kennzahlen zu verbessern?

In all diesen Fällen und vielen weiteren unterstützt Sie das CONVENTA Team.

Leistungen maßgeschneidert zugeschnitten

Ob Sie im Alltagsgeschäft viele Einzelfragen haben, eine punktuelle Unterstützung bei technischen oder organisatorischen Prozessen, einen Sparringspartner für neue innovative Lösungen oder kurzfristige Hilfestellung in Ausnahmesituationen für Ihr Unternehmen suchen:

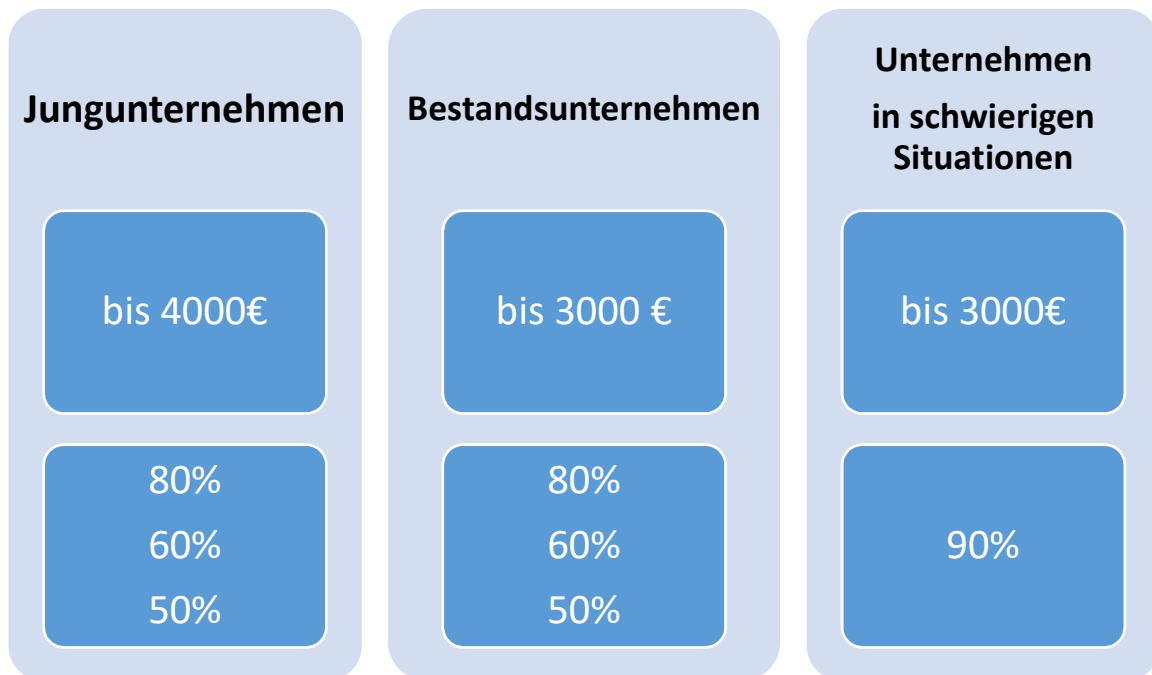
die Berater der CONVENTA bieten durch individuelle Beratung und Betreuung genau das, was Sie in der jeweiligen Situation in der von Ihnen benötigten Zeit bei aufwandsgerechter Abrechnung brauchen. Wir nutzen dazu die volle Breite der Kommunikations- und Dialogmöglichkeiten vom Direktbesuch, über Bildschirmsupport bis zu Video- und Telefonkonferenzen.

Volle Leistung subventioniert!

Was Ihnen außerdem zugutekommt ist die staatliche Förderung Ihrer firmenspezifischen Bedürfnisse.





So erhalten Sie je nach Fördergebiet und Unternehmensalter Ihre Beratungskosten vom Staat erstattet. Zudem können Sie sich je nach Beratungsthema und Eigenart des Betriebes bis zu 6 Beratertage fördern lassen.

Wir als CONVENTA arbeiten seit vielen Jahren mit den entsprechenden Stellen zusammen und aufgrund unserer Leistung sind die Spezifika der Verbundgruppen bei den staatlichen Stellen bekannt.



Lassen Sie uns darüber reden welches Unterstützungspaket und welche Fördermaßnahme für Sie in Frage kommt und wann wir damit durchstarten!

Für alle Unternehmensthemen steht Ihnen das CONVENTA-Team jederzeit zur Verfügung!

	<p>Jan Oertel</p> <p>Beratungsspezialist für E-Commerce und Omnichannel, Schwerpunkt Systeme, Daten und dynamische Preisgestaltung, Prozesse und Organisation KMU und Verbundgruppe</p>		<p>Sina Burkhardt</p> <p>Beratungsspezialistin für Social Media, Internet Marketing, Medienkonzepte Influencer-Marketing KMU und Verbundgruppe</p>
<p>Jan.oertel@conventa-beratung.com</p>		<p>sina.burkhardt@conventa-beratung.com</p>	
	<p>Kay Unverricht</p> <p>Beratungsspezialist für E-Commerce & Omnichannel Warenwirtschaft, Prozesse & Organisation KMU und Großunternehmen</p>		<p>Sigrid Wies</p> <p>Beratungsspezialistin für Mitarbeiter, Unternehmensführung, Nachfolge, Unternehmen in schwierigen Szenarien KMU und Verbundgruppe</p>
<p>kay.unverricht@conventa-beratung.com</p>		<p>sigrid.wies@conventa.de</p>	

Ihre



Sigrid Wies